

STARTUP PROGRAM



Financer sa startup : Subvention, bootstrapping, crowdfunding et levée de fonds.

ÉTAPE 1 : SUBVENTION ET PRÊTS

« Vous avez votre idée et votre entreprise est sur le point d'être créée. Il faut la financer. Vous pouvez mobiliser des subventions et des prêts d'honneur. » Freddy



#Conseils : Quelles aides pour financer la création de votre startup ?

Article sur 1001startups.fr

Vous souhaitez créer votre entreprise et avez besoin de financements ? Sachez qu'avant de partir à la rencontre d'investisseurs, vous pouvez bénéficier d'aides précieuses et sans dilution de votre capital. Zoom sur quelques financements extérieurs pour renforcer votre démarrage.

Lire la suite : <http://1001startups.fr/conseils-aide-financer-startup/>

Les aides

Sur apce.fr

Il existe un certain nombre d'aides publiques à la création d'entreprise. Ces dispositifs, mis en place à l'initiative de l'Etat ou des collectivités territoriales, peuvent prendre différentes formes.

<http://www.apce.com/pid222/6-les-aides.html&pagination=1>

Obtenir un prêt d'honneur

Sur le site de la CCI Paris

Le prêt d'honneur est un prêt à taux zéro dont la durée est comprise entre 2 et 5 ans. Le prêt d'honneur est un prêt régional, c'est-à-dire financé par la région dans laquelle l'organisme distributeur est implanté.

<http://www.entreprises.cci-paris-idf.fr/web/reglementation/creation-entreprise/aides-creation/pre-t-honneur>

ÉTAPE 2 : BOOTSTRAPPING



« Si on se débrouillait un peu ? » Kevin

#Bootstrapping : Comment financer sa startup par ses propres moyens ?

Article sur 1001startups.fr

La problématique du financement est généralement la première difficulté rencontrée par les entrepreneurs qui lancent leur start-up. Voici une pratique de plus en plus courante chez les entrepreneurs : l'autofinancement, appelé également Bootstrapping.

Bootstrapper désigne le fait de se débrouiller par ses propres ressources et les flux de capital générés par son business pour financer son lancement et/ou son développement. Démarrant votre aventure entrepreneuriale, bien souvent les fonds vous manquent et vous ne disposez peut-être pas d'assez de poids pour faire appel à des investisseurs extérieurs. Le Bootstrapping se présente ici comme une belle alternative pour faire perdurer votre start-up.

Lire la suite : <http://1001startups.fr/startup-bootstrapping/>

Bootstrapping vs Fundraising.



<http://fr.slideshare.net/FranceDigitale/startup-funding-bootstrapping-vs-fundraising>

Bootstrapping : finance your company's startup and growth with the assistance of or input from others

Article sur entrepreneur.com

Anyone who's started a business on a shoestring is adept at bootstrapping, or stretching resources--both financial and otherwise--as far as they can. But bootstrapping isn't limited to the startup state. It's a valid way for business owners to treat valuable resources at any stage of their business' growth.

Bootstrapping is one of most effective and inexpensive ways to ensure a business' positive cash flow. Bootstrapping means less money has to be borrowed and interest costs are reduced.

Lire la suite : <http://www.entrepreneur.com/encyclopedia/bootstrapping>

Companies That Succeeded With Bootstrapping

Sur investopedia.com

Bootstrapping is likely to be part of the history of nearly every successful company, where, in many cases, it was entirely bootstrapped before accepting venture capital or other means of outside funding.

<http://www.investopedia.com/articles/investing/082814/companies-succeeded-bootstrapping.asp>

ÉTAPE 3 : CROWDFUNDING ET LOVE MONEY



« Vous vous débrouiller comme un chef mais il vous manque du financement. Pas de problème vos amis, votre famille et vos futurs clients vont vous aider. » Gaëlle

#Levéedefonds : financer sa startup grâce à ses proches !

Article sur 1001startups.fr

Créer sa startup entraîne un besoin de financements qu'il s'agisse pour avancer, se développer et générer ses premiers chiffres d'affaires. Pour trouver des fonds, pourquoi ne pas solliciter d'abord vos proches ? Appelé « Love Money », il s'agit souvent de votre premier apport en financements, vous permettant de financer vos besoins à court terme. Vous pouvez également recourir à une campagne de crowdfunding pour obtenir des financements complémentaires

Lire la suite : <http://1001startups.fr/levee-fonds-startup/>

#Conseil : réussir sa campagne de crowdfunding

Article sur 1001startups.fr

Le crowdfunding, ou financement participatif permet de financer un projet par un grand nombre de personnes et, par la même occasion, de les fédérer autour de celui-ci. Elles s'appellent KickStarter, MyMajorCompany, KissKissBankBank, ou encore Ulule, les plateformes de crowdfunding font désormais partie intégrante du paysage de l'entrepreneur. Vous avez un projet, une entreprise, vous souhaitez lever des fonds et le financement participatif vous semble le meilleur choix, alors préparez vous bien !

Lire la suite : <http://1001startups.fr/reussir-campagne-crowdfunding/>

Top 10 Business Crowdfunding Campaigns Of All Time

Sur forbes.com

Crowdfunding is becoming increasingly mainstream, recently tied to social giant Facebook after their recent acquisition of Oculus VR, a successfully crowdfunded gaming headset. With the skyrocketing adoption of crowdfunding and the incredible success that crowdfunded companies are having, there is little doubt that it is truly an industry on the rise.

<http://www.forbes.com/sites/wilschroter/2014/04/16/top-10-business-crowdfunding-campaigns-of-all-time/>

Quelle plateforme choisir ?

Article sur leguידeducrowdfunding.com

Sous le terme “crowdfunding”, quelque peu « exotique » en France c’est en effet toute une galaxie de services, de sites et de “philosophies” qui se côtoient, avec en commun la volonté de financer des projets en faisant appel aux particuliers, mais ne l’oublions pas, avec des moyens et des objectifs différents.

<http://www.leguידeducrowdfunding.com/a-savoir-mode-d-emploi/panorama/>

Crowdfunding : préparez et animez votre campagne pour exploser la collecte !

Ce slideshare vous donnera les clés du succès pour le crowdfunding.



<http://fr.slideshare.net/aureld9/crowdfunding-prparez-et-animez-votre-campagne-pour-exploser-la-collecte?related=1>

ÉTAPE 4 : LEVÉE DE FONDS



« Vous avez ruiné tous vos proches pour le développement de votre entreprise. Il vous faut plus de financement ! Direction les joies du Business plan et de la levée de fonds. » Freddy

Business-plan by Guilhem Bertholet

Comme la rédaction d'un business plan s'apparente souvent pour les entrepreneurs à des travaux d'Hercule, ce ne sont pas moins de 12 parties qui vous attendent :)

Lire la suite : <http://www.guilhembertholet.com/blog/business-plan/>

Comment lever 8 millions d'euros pour votre startup? Les conseils de Cédric O'neill

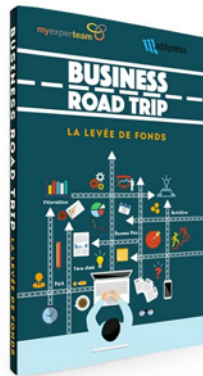
Article sur 1001startups.fr

On connaît tous 1001pharmacies.com... la marketplace de produit pharmaceutique, qui casse les codes de l'industrie depuis maintenant 3 ans. Après plusieurs belles levées de fonds, la société à annoncé le mois dernier une nouvelle levée de fonds de 8 millions d'euros. Parmi les investisseurs, on compte des Business Angels reconnus comme Xavier Niel, Pierre Kosciusko-Morizet, ou encore Olivier Mathiot, mais aussi de prestigieux fonds d'investissements comme Newfund, ou CM-CICCapital privé.

Lire la suite : <http://1001startups.fr/comment-lever-8-millions-deuros-pour-votre-startup-les-conseils-de-cedric-oneill/>

Le ebook : Business Road Trip, levée de fond

Un must have et must read pour tous les entrepreneurs se posant la question de la levée de fonds. Entre conseils, témoignages et outils, cet ouvrage est une lecture obligatoire !



<http://www.businessroadtrip.com/livre-blanc/>

Outils : Pour trouver des investisseurs :

gust.com est un réseau regroupant près de 40000 investisseurs et différents secteurs d'activités. Cette plateforme a pour but de mettre en contact ces investisseurs avec des start-up. À ce stade, plus de 1.8 milliard de dollars ont été investis grâce à la startup.

sparkup.fr est une plateforme qui permet de mobiliser son réseau pour obtenir de l'investissement en love money. En effet, il vous suffit de créer votre campagne, d'importer vos contacts et de démarrer votre campagne de communication. Le but ? Un outil pour mobiliser votre réseau et multiplier le montant de vos financements.

Outils : Pour rédiger mon business plan

<http://www.montpellier-business-plan.com/>

Outils : Pour concevoir mon Executive Summary

entrepreneur.com met gratuitement à votre disposition un template d'Executive Summary. Une réelle opportunité vous permettant de structurer votre pensée et synthétiser votre projet

leteaser.fr est un outil gratuit qui vous permet de faire la présentation de votre startup. Vous présentez votre environnement, la concurrence, vos offres, votre équipe, votre recherche de financement... une page interactive qui vous est dédiée et que vous pouvez partager sur vos réseaux !



POUR ALLER PLUS LOIN

On espère que notre programme "Financer sa startup" vous a plu. Pour aller plus loin et vous aider de manière personnalisée, nous proposons une consultation gratuite de 15 minutes.

Cette première consultation gratuite vous permettra de :

- Échanger avec l'équipe de 1001startups sur votre besoin de financement et sur la cohérence de votre besoin avec le stade de développement du projet
- Vous donner des pistes, des outils, des ressources complémentaires pouvant être utiles à votre cas spécifique
- Recevoir des recommandations d'experts, le cas échéant, adaptées à vos problématiques et votre budget.

Nous écrire à hello@1001startups.fr en précisant vos disponibilités

Nous envoyer un texto au 07 83 31 61 42 toujours en précisant vos disponibilités



FREDDY RICO



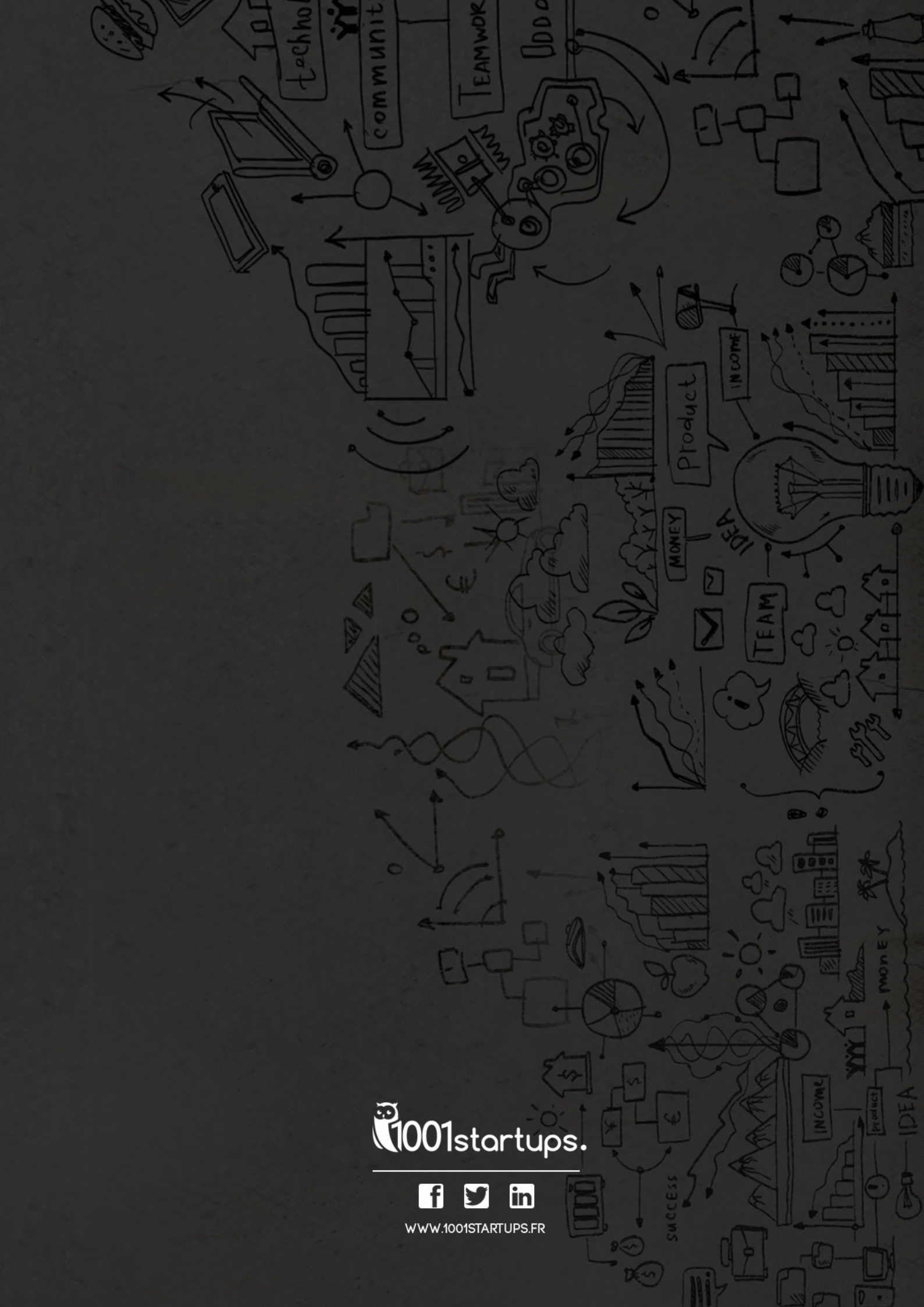
GAËLLE OTTAN



KEVIN BRESSON

Much Love,

La team 1001startups.fr



 1001startups.



WWW.1001STARTUPS.FR